

CYCLE DE  
FORMATION  
SUR 3 MOIS

➔ **PARCOURS DU PARTICIPANT**

**Chargé de clientèle professionnel**

**GESTION DE L'ENCADREMENT**

Semaine1



Semaine3



Semaine10



Semaine12

**Lexique produits financiers, immobiliers et fiscalité**



**Quiz d'orientation**

- Réunion de lancement
- Envoi aux participants de leur programme global et de leur planning
- Transmission des résultats



Produits et services bancaires



Crédit immobilier



Les placements boursiers



Les marchés financiers



Rendements et risque en Bourse



Fiscalité boursière

- Envoi du parcours e-learning
- Mail de suivi
- Envoi du test par mail



**Test de validation**

- Récupération des questions et des résultats des apprenants pour la séance récapitulative



Produits et marchés financiers  
1 jour

- Adaptation de l'animation formateur selon les résultats
- Evaluation du programme par les participants